

Delta T – Selling

für Jungunternehmer, EPUs und KMUs

Reduzieren Sie noch Kosten, oder maximieren Sie schon Ihre Erlöse?

Sie haben ein gutes Produkt / eine hervorragende Dienstleistungsidee?
Dennoch läuft es nicht wie geplant?

Delta T – Selling zeigt Ihnen den Weg WIE es funktionieren kann.

Delta	Veränderung (vor allem im Denkansatz)
T	Throughput (Erlös)
Selling	MEHR verkaufen

Delta T – Selling

- ist Zielfokussiert: Das EINZIGE Ziel ist „T“ zu erhöhen – NICHT Kosten zu optimieren
- hilft Blockaden zu lösen, die die Erhöhung von „T“ verhindern
- ist eine Führungsmethodik – keine Verkaufsmethodik

Delta T – Selling

für Jungunternehmer, EPUs und KMUs

■ Ihr Einsatz

- Offenheit und Mut zur Selbstkritik
- Zusammenarbeit und Austausch mit Gleichgesinnten
- Analyse Ihres Vertriebssystems

■ Unser Angebot

- kostenlose INFO Veranstaltung
- Eintägiger Workshop „Hemmungslos verkaufen“
 - Steigerung der Verkäufe durch Lösung von Blockaden
- Externe Begleitung & Supervision (individuelle Angebotslegung)

■ Anmeldung & Info

- Anmeldung ausschließlich per Email mit beigefügter elektronischer Visitenkarte (vcf Datei) an: operations@mocon.at
- Details und Termine unter <http://mocon.at/aktuelles.htm>
- Für Fragen kontaktieren Sie Dr. Oburger 0699 1197 8065